



BY APPOINTMENT  
TO THE ROYAL  
NAVY AND THE ROYAL  
ARMY AND THE ROYAL  
AIR FORCE



BY APPOINTMENT  
TO THE ROYAL  
NAVY AND THE ROYAL  
ARMY AND THE ROYAL  
AIR FORCE



BY APPOINTMENT  
TO THE ROYAL  
NAVY AND THE ROYAL  
ARMY AND THE ROYAL  
AIR FORCE



BY APPOINTMENT  
TO THE ROYAL  
NAVY AND THE ROYAL  
ARMY AND THE ROYAL  
AIR FORCE

PRESS RELEASE:

MARCH 13th 1995



## Land Rover Cambodia Optimistic about economic development in Cambodia

IMIC Ltd, the sole distributor of Land Rover vehicles in Cambodia, are very optimistic about the market for their range of vehicles, particularly with the increase in inward investment projects and the developing domestic business community.

'Land Rover has a strong pedigree in 4WD capability stretching back over many years. The Defender, Discovery and Range Rover models are 'all-terrain' vehicles ideally suited to Cambodia, both for in-town driving and in the Provinces. We see our market falling into several categories, of course the NGO and Diplomatic community have historically relied on the vehicle's performance in their important development and aid work, and now with new businesses and investment projects starting the market is widening' said Peter Elliott, Land Rover Manager.

'Land Rover, one of Britain's biggest export earners, was voted Manufacturer of the Year for 1994 - 1995 by AutoCar magazine. We at IMIC Ltd are working hard to promote the values and strengths that have made Land Rover such a popular brand worldwide', said Craig Martin, General Manager of IMIC Ltd.

'We will provide our customers with the very best in after-sales service. Future plans include bringing over a 4WD expert driver to provide user training and developing an off-road driving track.', Peter Elliott continued.

'We see strong indications of a market which is interested in quality and comfort as well as true four wheel drive capability', said Paul Guymon, IMIC's Marketing and Sales Manager.

Sales & Administration  
IMIC LTD  
Boulevard Norodom  
Phnom Penh  
Kingdom of Cambodia  
Tel : (855) 23 62392  
Fax : (855) 23 27591

Service Center  
Unit H. Phoenix Warehouse  
208 B. Boulevard Norodom  
Khand Chamkarmon  
Phnom Penh  
Kingdom of Cambodia  
Tel : (855) 23 62391

# ព័ត៌មានផ្សព្វផ្សាយ

PRESS RELEASE



ភ្នំពេញ, ថ្ងៃទី ១៣ មីនា ឆ្នាំ ១៩៩៥

## ភ្នាក់ងារលក់រថយន្តឡង់រ៉ូវែកម៉ូដា មានសុទិដ្ឋិជ័យមចំពោះការអភិវឌ្ឍន៍នៅកម្ពុជា

ក្រុមហ៊ុន អ៊ីមិក លីមីតធីត (IMIC LTD) ដែលជាភ្នាក់ងារលក់ផ្តាច់មុខ រថយន្តឡង់រ៉ូវែក នៅកម្ពុជានេះមាន សុទិដ្ឋិជ័យម យ៉ាងខ្លាំងមកលើទីផ្សារ ប្រទេសនេះក្នុងការលក់ផលិតផលរថយន្ត គ្រប់មុខរបស់ខ្លួននិងជាពិសេស បង្កើន ឡើងនូវការដាក់បញ្ចូលគំរោង វិនិយោគធានា ដែលជាភារកិច្ចការអភិវឌ្ឍន៍ សហគមន៍ជំនួញក្នុងស្រុកទៀតផង ។

រថយន្តឡង់រ៉ូវែកមានសារៈពិសេស ភាព ខ្លាំងជាមួយរថយន្ត 4WD ដ៏មានសមត្ថ ភាព ពីដើមរៀងមកអស់កាលជា ច្រើនឆ្នាំហើយ ។ ឡង់រ៉ូវែក ដ៏ល្អឆ្នើម (Defender), ដ៏ស្រស់ស្អាត (Discovery) និង រ៉ង់រ៉ូវែរ (Range Rover) សុទ្ធតែជា ប្រភេទរថយន្តសំរាប់ គ្រប់លក្ខណៈ ស្ថានភាពស្រុក ( All-terrain vehicles) ដ៏ប្រាកដប្រជាហើយ សមស្របបំផុតចំពោះទឹកដីកម្ពុជាដោយ បើកបានមិន រើសកន្លែងទាំងការបើក បរក្នុងទីក្រុងនិង ផ្លូវថ្នល់ខ្ពស់ ធានា ។ យើងពិនិត្យឃើញថាទីផ្សារ របស់យើង មានឋានានុក្រុមមួយចំនួន ហើយវាប្រាកដណាស់ថា សហគមន៍ នៃ អង្គការក្រៅរដ្ឋាភិបាល ស្ថាប័ន អង្គការទូតមានប្រវត្តិពឹងពាក់ ទុកចិត្ត

មកលើលក្ខណៈ យន្តសាស្ត្ររបស់ រថយន្តយើងដែលនេះគឺជារឿង សំខាន់ ណាស់សំរាប់ដំណើរ ការនៃកិច្ច អភិ វឌ្ឍន៍និងធ្វើអោយសំរេចនូវ ការងារផ្តល់ ជំនួយធានារបស់គេនោះ ។ ចំណែក ពេលឥឡូវ សកម្មភាពជំនួញថ្មីៗ និង គំរោងការងារវិនិយោគផ្សេងៗ ដែល កំពុង តែចាប់ផ្តើមនិងដំណើរការនោះ បានធ្វើអោយ ទីផ្សារសំរាប់យើងរីក ទូលាយធំឡើងដែរ ។ ខាងលើនេះ គឺជាប្រសាសន៍របស់លោក ភីធី អេលីយ៉ុត ( Peter Elliot) ដែលជា អ្នកចាត់ការរបស់ភ្នាក់ងារឡង់រ៉ូវែក ។

ឡង់រ៉ូវែក ដែលជាក្រុមហ៊ុនមួយក្នុង បណ្តា អ្នករកស៊ីខាងធិបរណ៍កម្ម នាំចេញផ្សាររបស់ ចក្រភពអង់គ្លេសនោះ ត្រូវបានទស្សនាវិទូ អូតូម៉ូប៊ែល ( Auto Car Magazine ) ចោះឆ្នោត អោយជាប់ឈ្មោះជា " ផលិតករ ប្រចាំឆ្នាំ ១៩៩៤ - ១៩៩៥ " ។

ក្រុមហ៊ុន អ៊ីមិក លីមីតធីត យើងខ្ញុំ បំពេញ ការងារយ៉ាងព្យាយាមបំផុត ក្នុងការរួមចំណែកលើកស្ទួយ កិត្តិយស និងថាមភាព ធ្វើអោយ ឡង់រ៉ូវែក បានទៅជា ប្រភេទផលិតផលដ៏មាន ប្រជាប្រិយភាព ពាសពេញពិភពលោក

បែបនេះ ។ នេះគឺជាប្រសាសន៍ របស់លោក ក្រេកម៉ាទីន ( Craig Martin ) ដែលជា អ្នកចាត់ការទូទៅ របស់ក្រុមហ៊ុនអ៊ីមិកលីមីតធីត ។

លោក ភីធី អេលីយ៉ុត បានមាន ប្រសាសន៍ជាបន្តថា : " យើងនឹងផ្តល់ ជូនអតិថិជន នូវ "សេវាកម្មក្រោយ ពេលលក់ " ( After-sale service ) ដ៏ប្រសើរបំផុត ។ អនាគតខាងមុខនេះ យើងមានគំរោង ការ បញ្ជូនមកនូវ អ្នកឯកទេសបើកបរ រថយន្ត 4W ចំនួនម្នាក់សំរាប់ផ្តល់ការ ប្រឹកប្រឹកខាងបើកបរ និងរៀបចំជា ផ្លូវមានឧបសគ្គ លំបាកលំបិនជំនួយ (Off-road driving track) សំរាប់ការប្រឹកប្រឹកនោះទៀតផង " ។

ចំណែកលោក ផលហ្គាយម៉ិន (Paul Guymon) ជាអ្នកចាត់ការខាងលក់ និងម៉ាទីនទីង បានមានប្រសាសន៍ថា : "យើង បានមើលឃើញនូវ សន្តិសុខ ទីផ្សារខ្លាំងក្លា ជាច្រើនដែលមានការ ចាប់អារម្មណ៍លើផ្នែកគុណភាព និង ផាសុកភាពថាជាលក្ខណៈដែលធ្វើអោយ មានសមត្ថភាពជារថយន្ត 4WD ពេញលេញពិតៗចំពោះ " ។